

NR.6
04/2025

KRYPTO MIESIĄC

KRYPTOMIESIAC.PL

E KRAKÓW

**EST
FFS
25**



INVEST CUFFS 2025

**RELACJA Z KRAKOWSKIEJ
KONFERENCJI**

WYWIADY:

**MIKE SATOSHI, KAMIL PREDECKI,
MARCIN JASTRZĘBSKI I JAKUB
BARTOSZEK**

CRYPTOSPHERE

**ZAPOWIEŹ KONFERENCJI WE
WROCŁAWIU**

CRYPTOSPHERE

APRIL 20



SPIIS TREŚCI

OD REDAKCJI

Zapraszamy na czwarty w 2025 roku
numer naszego miesięcznika

STRONA 04

MARZEC 2025

Przegląd Rynku Kryptowalut

STRONA 05

KWIECIEŃ 2025

Analiza Bitcoina

STRONA 07

INVEST CUFFS 2025

Relacja z krakowskiej konferencji

STRONA 09

WYWIAD Z MIKE SATOSHI

O Invest Cuffs, hossie, altcoinach i polityce

STRONA 12

WYWIAD Z KAMILEM PREDECKIM

TaxCoinPay, Encyklopedia Kryptowalut, Krypto Silesia

STRONA 15

WYWIAD Z MARCINEM JASTRZĘBSKIM

O projekcie Eden i nadchodzących nowościach

STRONA 19

WYWIAD Z JAKUBEM BARTOSZKIEM

Rozmowa o kulisach funkcjonowania Cashify.eu

STRONA 23

CASHIFY.EU

Polska sieć kantorów kryptowalut i metali szlachetnych

STRONA 27

BITOMAT.COM

Najprostszy sposób na kryptowaluty bez pośredników
i bez stresu

STRONA 30

PAYCOINTAX

Aplikacja do rozliczania podatków od kryptowalut

STRONA 32

CRYPTOSPHERE

Zapowiedź konferencji we Wrocławiu

STRONA 34

KRYPTO EKIPA

Polska społeczność kryptowalutowa

STRONA 37

KRYPTÓWKA

Rozwiąż krzyżówkę i wygraj nagrody!

STRONA 39

REKLAMA

Kryptowaluty dla początkujących:
Ebooki

STRONA 40

OD REDAKCJI

Drodzy Czytelnicy,

Zapraszamy na czwarty w 2025 roku numer naszego miesięcznika

Kwiecień przynosi ze sobą nie tylko pierwsze promienie wiosennego słońca, ale również kolejną dawkę najświeższych informacji ze świata kryptowalut. Po marcowej burzy korekcyjnej i niepokojach geopolitycznych, rynek zdaje się łapać oddech — a my, jak co miesiąc, jesteśmy tutaj, by dostarczyć Wam konkretną wiedzę, analizy i inspiracje.

W tym numerze zapraszamy na relację z Invest Cuffs 2025, jednego z najważniejszych wydarzeń inwestycyjnych w Polsce, gdzie krypto znów zajęło należne sobie miejsce. Przeprowadziliśmy również szereg ekskluzywnych wywiadów — z Mike Satoshim, Kamilem Predeckim, Marcinem Jastrzębskim oraz Jakubem Bartoszkim z Cashify.eu, dzieląc się z Wami ich przemyśleniami, doświadczeniem i spojrzeniem na przyszłość rynku.

Poznacie bliżej największych graczy polskiego sektora kryptowalutowego, takich jak bitomat.com, PayCoinTax czy dynamicznie rozwijającą się społeczność Krypto Ekipa. Nie zabraknie również zapowiedzi nadchodzącej konferencji CryptoSphere 5.0, która już w kwietniu we Wrocławiu zgromadzi entuzjastów technologii blockchain z całego kraju.

Zajrzyjcie też koniecznie do działu z debiutującą w naszym miesięczniku krzyżówką. Pomysł jej powstania zaproponował jeden z fanów kryptowalutowej niedzieli — na zwycięzców czekają atrakcyjne nagrody!

Dziękujemy, że jesteście z nami i życzymy przyjemnej lektury.

Redakcja Krypto Miesiąc

PRZEGLĄD RYNKU KRYPTOWALUT: MARZEC 2025

Luty 2025 nie oszczędził inwestorów kryptowalutowych. Globalna kapitalizacja rynku spadła o ponad 20%, z poziomu 3,6 biliona USD do 2,8 biliona USD, co czyni ten miesiąc jednym z najgorszych okresów korekcyjnych w trwającej hossie. Spadki dotknęły nie tylko świat kryptowalut – również rynki tradycyjne zanotowały negatywne wyniki. Wszystko to na tle narastającej niepewności makroekonomicznej, geopolitycznej oraz największego w historii ataku hakerskiego na platformę Bybit.



1. Korekta rynkowa: memecoiny pod presją, Solana w odwrocie

Po miesiącach dynamicznych wzrostów, rynek altcoinów – a szczególnie memecoinów – znacząco wyhamował. Aktywność wokół tych projektów spadła, a inwestorzy zaczęli przenosić kapitał w stronę większych i bezpieczniejszych projektów.

Szczególnie ucierpiała Solana, która zanotowała odpływy w wysokości 485 milionów USD. Kapitał przesunął się głównie do Ethereum, Arbitrum i BNB Chain. Co ciekawe, część środków trafiła na memecoiny w sieci BNB Chain, podsycane przez tweety CZ o jego psie Broccoli.

2. Bezpieczna przystań: Bitcoin, stablecoiny i RWA

W obliczu niepewności inwestorzy tradycyjnie skierowali się w stronę aktywów uznawanych za bezpieczniejsze. Dominacja Bitcoina wzrosła do 59,6%, zyskując 1 punkt procentowy w ciągu miesiąca.

Na wartości zyskały także:

- Stablecoiny, osiągając rekordową kapitalizację 224 miliardy USD (+10% YTD),
- RWA (Real World Assets) – aktywa powiązane ze światem rzeczywistym, np. obligacje czy prywatne kredyty, wzrosły o 17%, do poziomu 17 miliardów USD.

Rosnące zainteresowanie stablecoinami i RWA wynika z trzech czynników:

- zmniejszonej zmienności w porównaniu do kryptowalut spekulacyjnych,
- nowej ustawy regulującej stablecoiny w USA, która zwiększa zaufanie,
- atrakcyjnych stóp zwrotu z instrumentów finansowych opartych o RWA.

3. Cła Trumpa: kolejne turbulencje na horyzoncie

Lutowe ogłoszenie ceł na import z Kanady i Meksyku w wysokości 25% przez prezydenta Donalda Trumpa wprowadziło dodatkowy chaos na rynkach. Obawy przed nowymi taryfami ze strony UE jeszcze pogłębiły negatywne nastroje, przyczyniając się do dalszych spadków.

Rentowności amerykańskich obligacji skarbowych osiągnęły najniższe poziomy od dwóch miesięcy, co zazwyczaj sygnalizuje paniczną ucieczkę inwestorów w stronę bezpiecznych przystani.

4. Podsumowanie i perspektywy

Marzec rozpoczynamy po jednym z najtrudniejszych miesięcy od początku obecnej hossy. Atak na Bybit, spadki na rynkach akcji i kryptowalut, a także napięcia geopolityczne skłaniają inwestorów do większej ostrożności.

Czy Bitcoin utrzyma swoją dominację i bezpieczeństwo? Czy stablecoiny i RWA okażą się nowym trendem długoterminowym? A może inwestorzy ponownie powrócą do ryzykownych altów po okresie „konsolidacji strachu”?

Jedno jest pewne – rynek kryptowalut nie lubi nudy, a 2025 dopiero się rozkręca.

ANALIZA BITCOINA: KWIECIEŃ 2025

Po burzliwym pierwszym kwartale 2025 roku, kwiecień przynosi pewne uspokojenie na wykresie Bitcoina – przynajmniej na pierwszy rzut oka. Obserwujemy stabilizację notowań w okolicach 83 000–84 000 USD, po wcześniejszej silnej korekcie z marcowego szczytu powyżej 100 000 USD. Czy to oznaka zdrowej konsolidacji, czy może zapowiedź dalszych spadków?



1. Techniczny przegląd wykresu

◆ Świece miesięczne

Kwiecień otworzył się neutralnie po dwóch miesiącach spadkowych świec, z których każda miała okazałe cienie górne – typowe dla euforii kończącej fazę wzrostową. Obecna świeca formuje się jako potencjalna „doji” lub „spinning top”, co może sygnalizować niezdecydowanie rynku i zapowiedź zmiany trendu – w górę lub w dół.

◆ Wskaźnik RSI

RSI na interwale miesięcznym schłodził się z poziomów przekupienia powyżej 70 i obecnie oscyluje w okolicach 60–62. Choć wciąż w strefie byczej, niepokojące może być przecięcie RSI przez średnią kroczącą od góry – historycznie często poprzedzało to pogłębienie korekty.

◆ Średnie kroczące

- MA50 (żółta) i MA100 (zielona) pokazują długoterminowy trend wzrostowy, bez oznak załamania.
- Cena Bitcoina wciąż utrzymuje się powyżej tych średnich, co świadczy o sile długoterminowej struktury rynku.

🔔 Kluczowe poziomy do obserwacji

- **Opór:** ~88 000–90 000 USD – psychologiczna strefa oporu, której pokonanie mogłoby przywrócić byczą narrację.
- **Wsparcie:** ~74 000–76 000 USD – lokalne minimum z marca i potencjalny punkt zapalny dla byków.
- **Krytyczne wsparcie:** ~60 000 USD – przełamanie tego poziomu może doprowadzić do głębokiej korekty lub zmiany trendu.

🌐 Czynniki fundamentalne

- **ETF-y i instytucje:** Mimo chwilowych odpływów z funduszy ETF, zainteresowanie Bitcoina jako cyfrowym aktywem rezerwowym utrzymuje się na wysokim poziomie, zwłaszcza po decyzjach Białego Domu o stworzeniu państwowej rezerwy BTC.
- **Geopolityka:** Niepewność związana z wojną handlową USA i brakiem postępów w konfliktach zbrojnych (Gaza, Ukraina) nadal wpływa na nastroje inwestorów.
- **Sezonowość:** Kwiecień w historii Bitcoina bywał często miesiącem odbicia po marcowych spadkach – czy ten trend się utrzyma?

🧠 Podsumowanie

Obecny układ techniczny Bitcoina wskazuje na kluczowy moment – rynek balansuje pomiędzy próbą powrotu do wzrostów a możliwością kontynuacji korekty.

Długoterminowo trend pozostaje wzrostowy, ale inwestorzy powinni zachować czujność – szczególnie w kontekście decyzji makroekonomicznych i ewentualnych zmian polityki monetarnej w USA.

Rekomendacja na kwiecień: Obserwacja – ze wskazaniem na potencjalne odbicie, o ile utrzyma się wsparcie w rejonie 74 000 USD.

INVEST CUFFS 2025: RELACJA Z KRAKOWSKIEJ KONFERENCJI

W dniach 28–29 marca 2025 roku w murach krakowskiego Centrum Kongresowego ICE po raz kolejny odbyła się jedna z największych konferencji inwestycyjnych w Europie Środkowo-Wschodniej – Invest Cuffs. Wydarzenie, które od lat przyciąga tysiące inwestorów, analityków i entuzjastów rynków finansowych, także w tym roku poświęciło istotne miejsce kryptowalutom. I to nie jako marginalny temat – tym razem cyfrowe aktywa miały pełnoprawną scenę.



Kryptowaluty kontra Sztuczna Inteligencja

Jednym z najgorętszych tematów konferencji była debata: "Kryptowaluty czy sztuczna inteligencja – która technologia przyniesie inwestorom większe zyski?". Kamil R. Gancarz z Bitfold AG poruszył dylemat, który rozpala nie tylko inwestorów, ale i całe środowisko technologiczne. Czy przyszłość leży w kodzie blockchain, czy w algorytmach AI?

Debaty Pełne Ognia

Duże emocje wzbudziła debata "Kryptowaluty w 2025: Pociąg, który znów odjechał czy trwająca rewolucja?" z udziałem przedstawicieli najważniejszych polskich projektów – od Cashify, przez Ari10, aż po GameSwift. Wśród panelistów znalazł się również znany polityk i przedsiębiorca Tomasz Mentzen.

W równie mocnym składzie odbyła się debata o stanie altcoinów: "Co się stało z sezonem altów?", w której udział wzięli m.in. Mike Satoshi, Maciej Tomczyk z KryptoEkipa i Kamil Predecki z Encyklopedii Kryptowalut. Wnioski? Altcoiny żyją – ale mają się różnie.

Geopolityka i Bitcoin

W wystąpieniu "Czy to koniec hossy? Krypto w otoczeniu geopolityki", eksperci, m.in. Wojciech Gruszka i Dariusz Balcerzak, analizowali wpływ konfliktów zbrojnych i napięć gospodarczych na rynek cyfrowych aktywów. Prezentacja Adriana Zduńczyka, znanego jako CryptoBirb, zatytułowana "BTC 2025: The End Game", dopełniła analitycznego obrazu sytuacji Bitcoina.

Krypto jako Rewolucja Pokoleniowa

Adrian Kubowicz w swojej prelekcji "HODL, FOMO, Lambo" podkreślał, jak ogromne znaczenie dla młodych pokoleń ma kryptowalutowa wolność – i jak bardzo Wall Street zaczyna się jej obawiać.

Na naszym kanale Youtube, możecie posłuchać trzech kryptowalutowych debat:

- **Co się stało z sezonem altów?**
<https://youtu.be/ehHUUs-QyAk>
- **Kryptowaluty w 2025 Pociąg, który znów odjechał czy trwająca rewolucja?**
<https://youtu.be/C95So3yGKns>
- **Kryptowaluty jako motor innowacji czy źródło chaosu?**
<https://youtu.be/SfimY7Pxu-w>

Strefa Wystawców: Krypto Społeczność w Pełnej Krasie

W przestrzeni wystawienniczej nie zabrakło branżowych gigantów i ciekawych startupów:

- **Zonda Crypto** – największa polska giełda kryptowalut.
- **Bitfold** – producent innowacyjnego portfela sprzętowego.
- **Cashify.eu** – kantory z duszą baristy.
- **PayCoinTax** – aplikacja do liczenia podatku krypto autorstwa Kamila Predeckiego.
- **Bitomaty.com** – gdzie każdy mógł fizycznie „dotknąć” transakcji krypto.

Nie zabrakło również strefy dla społeczności: Krypto Narodu Mike’a Satoshiego i Krypto Ekipy MacTomka, gdzie uczestnicy mogli zdobyć gadżety, zrobić selfie z twórcami i wymienić się doświadczeniami.

Podsumowanie

Invest Cuffs 2025 potwierdziło, że kryptowaluty nie są już niszowym tematem – to pełnoprawna część rynku inwestycyjnego, która przyciąga uwagę zarówno ekspertów, jak i początkujących. Ścieranie się idei regulacji (jak MiCA), rozwoju technologii (blockchain vs. AI), geopolityki i inwestorskiego zapału tworzy mieszankę, która nie tylko fascynuje, ale i kreuje przyszłość finansów.

Kraków znów na chwilę stał się stolicą cyfrowych rewolucji. Czekamy na Invest Cuffs 2026 – oby było jeszcze bardziej krypto!



PayCoinTax
on time

WYWIAD Z MIKE SATOSHI: O INVEST CUFFS, HOSSIE, ALTCOINACH I POLITYCE

KryptoMiesiac.pl: O ilu lat jesteś na Invest Cuffs?

Mike Satoshi: Na Invest Cuffs byłem pierwszy raz w 2019 roku. To były moje pierwsze Cuffsy. Od tamtego czasu jest na każdej edycji. Oczywiście z przerwą pandemiczną, chyba dwa lata konferencja była online. Planuję być tutaj jeszcze przez wiele lat.

KM: Jak się zmieniła Invest Cuffs jeśli chodzi o branżę kryptowalutową?

MS: Kryptowaluty są elementem świata inwestycyjnego. Nie byłem na Cuffsach w 2018 roku. Słyszałem tylko z opowieści, że podobno była wielka pompa, to było tuż po zakończeniu hossy. Generalnie jest coraz więcej krypto. Oczywiście zależnie od trendów. W zeszłym roku np. było więcej wystawców, więcej uczestników, w tym roku jest ich trochę mniej, ale kryptowaluty stały się już nieodłącznym elementem Invest Cuffs. Można powiedzieć, że momentami już je trochę przejmują. Jak widzisz mamy całe piętro, na górze są jeszcze różne tematy, także jest tego sporo.

KM: Na jakich konferencjach pojawiaasz się cyklicznie, co roku?

MS: Na pewno można mnie spotkać na Invest Cuffs w Krakowie, MBX w Warszawie, który odbył się dwa tygodnie temu. Można mnie spotkać na Cryptoshare we Wrocławiu, organizowaną przez Jolę. To są właściwie, te konferencje na które regularnie jeżdżę. Jeśli chodzi o spotkania, to bardzo różnie: Cashify często organizuje swoje, więc też ostatnio byłem u nich w Łodzi, byłem w Szczecinie, jeszcze wcześniej w Gdańsku. Przyjeżdżam też na Crypto Silesie, którą Kamil organizuje. Generalnie nie jestem w stanie zagwarantować, że wszędzie będę, ale jak ktoś śledzi kalendarz na naszej stronie KryptoNarod.pl, to tam są wydarzenia na których bardzo często jestem. Poza tym jak ktoś mnie śledzi w mediach społecznościowych to zwykle informuję, że gdzieś będę, z dużym wyprzedzeniem. Jeżeli ktoś ma ochotę, to jest w stanie mnie znaleźć.

KM: Jakie masz jeśli chodzi o przyszłość Kryptostok, spotkań które organizujesz?

MS: To mają być lokalne meetupy, tak aby społeczność się integrowała. Jesteśmy chyba najdłuższą cykliczną imprezą w Polsce. Oczywiście nie najstarszą, ale regularnie spotykamy się co miesiąc, z przerwą wakacyjną. W kwietniu zrobiliśmy przerwę, bo trzeba odpocząć trochę po tych konferencjach. Następny Kryptostok odbędzie się 24 maja. Nie będzie to zmieniane w kierunku konferencji, ponieważ ja nie chcę tego robić. To będzie lokalny meet-up, na który nie trzeba się rejestrować i każdy może wpaść, obejrzeć prelekcję, spotkać się z ludźmi, wymienić wiedzę.

KM: Za czasów rządów PiSu, uczestniczyłeś w konsultacjach w sprawie kryptowalut, czy obecnie jest to kontynuowane?

MS: Było ostatnio spotkanie w Sejmie, ja już w tym nie uczestniczę. Jeżeli by mnie ktoś zaprosił to z każdym chętnie porozmawiam. Wtedy byliśmy na spotkaniu z ministrem Budą. Wcześniej po słynnym happeningu z 2018 roku, byliśmy na spotkaniu z v-ce ministrem finansów. Teraz są ludzie którzy prowadzą giełdy, biznesy, prawnicy. Oni się tym teraz zajmują. Już od jakiegoś czasu nie chodzę na to, bo bardziej powinno na tym zależeć temu biznesowi, giełdom kryptowalut, kantorom. Czekamy cały czas na ustawę implementującą MICA, więc zobaczymy kiedy to się pojawi. Ja bardzo chętnie służę wsparciem, ale ostatnio nigdzie nie brałem udziału.

KM: Co było na tych spotkaniach? Jak kryptowaluty widział wtedy rząd?

MS: To jest właśnie problem. U nas nie ma kontynuacji. Kryptowaluty cały czas są traktowane po macoszemu przez nasze władze i to jest problem. Drugi problem to że oni nie widzą tego i zostali przez tą MICA trochę zmuszeni do tego, żeby coś z tym zrobić. Było kiedyś spotkanie w Sejmie, to przyszło bodajże dwóch czy trzech posłów. Był z tego co pamiętam Janusz Korwin-Mikke i ktoś z Kukiz'15. W Ministerstwie Finansów to była z kolei cała wierchuszka tego ministerstwa. Miałem wrażenie, że ci ludzie są niekompetentni. Spotkanie z ministrem Budą ok, ale zmieniła się władza i nie było kontynuacji. Ta władza cały czas nie patrzy i nie docenia tego biznesu krypto. Cały czas podchodzi do nas jak do zła koniecznego. I to jest smutne, niestety. Nic się nie zmienia, czy to rządzi jedna opcja czy druga.

KM: W tym roku wybory prezydenckie, widzieliśmy co się stało po zwycięstwie Trumpa, czy myślisz że zwycięstwo Sławomira Mentzena może coś zmienić w kwestii kryptowalut?

MS: Coś się zmieni. Jeśli wygra Sławek, to będzie to pierwszy prezydent z poza PO PiS. W Stanach Zjednoczonych mamy system prezydencki, władza prezydenta jest większa. Trump ma za sobą Kongres i Senat. Ma pełnię władzy i ludzi, którzy go popierają. Sławek jeśli wygra, będzie tylko prezydentem. Miałby oczywiście władzę ustawodawczą, ale tak naprawdę ta władza prezydencka jest w Polsce bardzo słaba, to nie jest nawet system kancelarski, jak w Niemczech. To nie jest system prezydencki jak we Francji. Nawet jeśli zgłosi on projekt ustawy kryptowalutowej, to musi to przegłosować Sejm.

KM: Odnośnie Twojej debaty i trwającej hossie, mówi się, że możemy mieć jeszcze wzrosty w II kwartale lub pod koniec roku. Co Ty o tym myślisz?

MS: Jeżeli przyjdzie taki altseason na który ludzie czekają, taki wymarzony, że wszystko będzie rosło, to będzie bardzo szalony i bardzo krótki. Pewnie znowu 90% ludzi straci. Myślę, że to będzie III lub IV kwartał, albo na przełomie. Cały czas uważam, że jeszcze Bitcoin i cały rynek krypto, nie powiedział jeszcze ostatniego słowa w tym cyklu. Pod to gram, co nie zmienia faktu, że zyski realizuje już od września zeszłego roku. Nawet jeśli ta hossa skończyłaby się teraz, jeśli ta najwyższa cena już była, to ja jestem zadowolony, nie mogę narzekać. To co też powtarzam: Zarabianie na rynku kryptowalut, wcale nie jest takie łatwe. Wiem, że wszyscy powtarzają, wystarczy w dobrym momencie kupić, to też zapominają o tym że można kupić nie to co trzeba, można wpakować się w jakiś scam.

KM: Jakie polskie projekty mogą odnieść sukces, ja osobiście widzę obecnie Eden, który mocno się rozwija.

MS: Eden, tak. Mieliśmy krótką współpracę z nimi. Chłopaki mają dobry pomysł. Będzie dobrze, jak będą się rozwijać a widać, że są pozytywnie zakręceny. Moim zdaniem Cookie jest kolejnym takim projektem, bardzo mocnym technologicznie. Jak weszli na Binance to była pompa niesamowita a jak weszli na Coinbase to nie było już nic wielkiego, bo sentyment był jaki był. Chłopaki z Tokenomii są też mocnym zespołem. Potrzebny jest pozytywny sentyment, czego brakuje w obecnej hossie. Mimo wszystko trochę sceptycznie podchodzę do polskich projektów, jest niestety dużo scamów. Zalecam dużą ostrożność.

WYWIAD Z KAMILEM PREDECKIM: TAXCOINPAY, ENCYKLOPEDIA KRYPTOWALUT, KRYPTO SILESIA

KryptoMiesiac.pl: Czym jest aplikacja PayCoinTax?

Kamil Predecki: Jest to aplikacja, która została zrobiona ponieważ nie było takiego produktu na rynku. Pozwala ona w łatwy sposób rozliczyć się z podatku od kryptowalut. W teorii jest to bardzo proste: od zysku płacimy 19%, natomiast jak wchodzimy w szczegóły transakcji to okazuje się, że jest to bardzo czasochłonne i łatwo się pomylić. Mamy klientów, którzy mają 20-30 tysięcy transakcji w 2024 roku. To już nie jest łatwe do policzenia, nawet jeśli zrobimy sobie plik w Excelu. Oczywiście, gdy ktoś ma mało transakcji, to nie ma z tym problemu. U nas poprzez integrację API lub wklejając plik CSV, wystarczy kliknąć przycisk "Wygeneruj raport" i otrzymujemy dane, które należy przepisać do PIT 38. Jest to ułatwienie i oszczędzenie czasu dla rozliczających się z zysków od kryptowalut.

KM: Rozmawiamy cały czas o transakcjach FIAT-Krypto?

KP: I tak i nie. W większości lat tak było. Natomiast w czerwcu ubiegłego roku weszła MICA. Przez to, że Polska jako jeden z 3 krajów nie zdążył napisać i wdrożyć swojej ustawy o kryptoaktywach, to uważa się, że powinniśmy stosować to co MICA nam mówi, czyli za połowę roku 2024, również wyjście z Bitcoina do np. USDC lub USDT jest traktowane jak wyjście do FIAT. Oczywiście, nie wiadomo jak będą na to patrzyły Urzędy Skarbowe. My jako firma postaraliśmy się o interpretację podatkową w tym temacie. No i niestety Urząd stwierdził, że on nie ma wystarczającej wiedzy, żeby nam na ten temat odpowiedzieć. Odwołaliśmy się do sądu i sprawa się pewnie będzie ciągnąć przez 2-3 lata, a tak naprawdę inwestorzy krypto są teraz w takim znaku zapytania. Nie wiedzą w którą stronę to pójdzie, czy trzeba będzie jednak wyjście do stablecoinów rozliczać jako wyjście do FIAT, czy jednak tylko faktyczne wyjście do FIAT.

KM: Pamietam słynną manifestację przed Sejmem sprzed lat, gdy chcieli od nas rozliczenia i podatku za każdą pojedynczą transakcję kryptowalutową.

KP: Tak, podatek to jest jedna sprawa. Deklaracja PCC miała 3 strony, które trzeba było wypełnić. Mówiłem o kliencie, który miał 30 tysięcy transakcji. To jest 90 tysięcy drukowanych stron, które Urząd musi przetworzyć. To były chore czasy, dobrze że to się skończyło.

KM: Jak wygląda popularność PayCoinTax? Macie już dużo użytkowników?

KP: Wystartowaliśmy dosłownie na sam koniec zeszłego okresu podatkowego, na kilka dni przed końcem. Trochę testowo, żeby zobaczyć jaki będzie odbiór, co można poprawić. Natomiast w tym cyklu podatkowym wystartowaliśmy już z pełną mocą, mamy klientów, jesteśmy zintegrowani. Dzisiaj na konferencji, przychodziło bardzo dużo osób, które już skorzystało z aplikacji, ale też chciały jeszcze dopytać przed zakupem o jakieś szczegóły. Odzew jest spory.

KM: Nie jest to jedyna rzecz którą robisz. Opowiedz o Krypto Silesia, którą organizujesz.

KP: Krypto Silesia jest to spotkanie społeczności w Katowicach. Było już 6 edycji. Kolejna pewnie odbędzie się na koniec roku 2025, jak będę akurat w Polsce i nie będę gdzieś podróżował, to ją zorganizuję. Teraz w styczniu była 6. edycja, parę ciekawych twarzy, kilkugodzinny meeting zakończony networkingiem. Spotykamy się w jakimś lokalu, jemy, siedzimy przy piwku, rozmawiamy o kryptowalutach i nie tylko. Krypto Silesia nie jest organizowana cyklicznie, w stałych odstępach czasu, tylko tak naprawdę, tak jak czas na to pozwala i gdy ludzie chcą się spotykać. A nie chcą jak jest bessa, lub jak jest taki dziwny rynek jak teraz. Tak jak w tym roku na Invest Cuffs, rok temu były tu same stoiska krypto. Teraz obok mnie są drukarki 3D, tam stoisko Forex. Tak samo sala na której mieliśmy rok temu debatę była pełna. Ludzie siedzieli na schodach i nie było miejsca do siedzenia. Wczora nie powiem, że było pusto, ale były jeszcze wolne miejsca, co jest znaczące. Żartowaliśmy sobie z organizatorem Marcinem Wenusem. Powiedział, że jakby był teraz altcoin season lub Bitcoin po 150 tysięcy to byśmy występowali na głównej scenie a nie na tej mniejszej.

KM: Co do Encyklopedii Kryptowalut, to wydałeś książkę o takim tytule?

KP: Tak, nawet dwie. w 2019 i 2022 roku. Ktoś powie, że to nie jest najlepszy nośnik do przekazywania wiedzy w tak dynamicznym rynku, bo się szybko deaktualizuje. Staralem się zawrzeć tam swoje przemyślenia i wnioski, które powinny długoterminowo działać. Oczywiście trendy o których wspominałem się zmieniają. Teraz szybciej niż wtedy. Myśle, że jest to jakaś podstawa z której można korzystać wchodząc w ten świat.

KM: Czy są jeszcze jakieś projekty kryptowalutowe, o których nie rozmawialiśmy a którymi się zajmujesz?

KP: Nie, teraz skupiam się na aplikacji do rozliczania podatków. Jest mój kanał Youtube i X, na których się wypowiadam. Ostatnio z racji okresu w którym teraz jesteśmy, może trochę bardziej politycznie. Staram się nie narzucać swoich przekonań innym ludziom, a rozmawiać, bo to jest najważniejsze. Jak słyszę, że ktoś mówi, że go polityka nie interesuje, to mówię: "Chłopie, kupując bułkę w sklepie, to już masz tam podatki wliczone w cenę", więc nie można powiedzieć, że polityka nas nie dotyka, bo dotyka każdego, codziennie w wielu aspektach. Widac po ostatnich wyborach, gdzie frekwencja była wyższa, że ludzie zaczęli się tym przejmować.

KM: Jesteś podróżnikiem, jeździsz dużo po świecie. W Polsce adopcja postępuje, a jak jest w innych krajach, gdzie miałeś okazję to obserwować?

KP: Myślę, że adopcja najbardziej widoczna jest w Hongkongu. Byłem mniej więcej półtora roku temu tam. Jeszcze zanim otworzył się tak bardzo na krypto. Wtedy na billboardach wszędzie były aplikacje giełdowe, które się reklamowały. Aplikacje Forexowe, jakieś banki inwestycyjne. Ludzie są tam zapaleni jeśli chodzi o hazard i inwestycje. Mieszkalem w hotelu, obok którego znajdowały się zakłady bukmacherskie. W Hongkongu ludzie uwielbiają obstawiać wyścigi konne. Lokal otwierali o 10 rano a od 9:30 już stała tam taka kolejka, jakby rozdawali coś za darmo, a dosłownie o 10:05 nie dało się tam już wejść. Hongkong chyba ma największe parcie na gambling i inwestycje. W Tajlandii również, ale to raczej oddolne inicjatywy. Państwo nie jest za tym. W Kambodży jest to teraz popularne. Tam też łatwo jest wymieniać USDT na dolary, za małą prowizję 1,5-2%. W pozostałych krajach w których byłem, takiego parcia nie mieli. Dubaj jeszcze bardzo mocno się rozwija. Jest tam dużo konferencji. Jednak Dubaj to nie jest kraj dla mnie, nie pasuje mi tam klimat.

KM: Jeśli chodzi o obecną sytuację na rynku kryptowalut. Jedni mówią, że to chwilowy dołek, inni że to koniec hossy. Co Ty myślisz o tym?

KP: Dzisiaj na Invest Cuffs, średnio co 3 minuty dostawałem takie pytanie. Również wczoraj na debacie. Dzisiaj było wystąpienie Adriana - Crypto Birb'a. Uważa, że w marcu-czerwcu będzie jeszcze jedno odbicie, tzw. zdechłego kota. Coś tam Bitcoin powinien jeszcze pokazać i dopiero taki najwyższy szczyt, osiągnąłby na koniec roku. Ja uważałem, tak jak duża część innych influencerów, że początek tego roku będzie mocny. Pokazało to wszystkim, że się myliliśmy. Co będzie teraz, naprawdę nie wiem. Od kilku miesięcy nie dokupuję żadnych kryptowalut. Stablecoiny wyciągnąłem już z rynku. Uważam, że jeśli jakiś altcoin teraz odbije o 10%, to za dwa tygodnie będzie 20% niżej. Czekam na zmianę sentymentu. Jakieś znaczące, widoczne odbicie. Wolę kupić sobie wyżej kryptowaluty, niż niestety czekać na kolejny dołek.

KM: Co powiesz o polskich projektach kryptowalutowych?

KP: Dużo projektów, które były w takich branżach jak gaming lub RWA trochę wstrzymały się z rozwojem. Stwierdzili, że deweloperzy są drodzy, nie mają komu sprzedać produktu. Ludzie nie chcą korzystać z ich aplikacji, więc czekają na zmianę sentymentu. Nowych projektów praktycznie nie ma, kasy na inwestycje, ludzie nie chcą kupować nowych tokenów. Rynek bardzo mocno się wstrzymał i nie widać na razie, żeby ktoś z innowacyjnym produktem wystartował.



PayCoinTax
on time

WYWIAD Z MARCINEM JASTRZĘBSKIM: O PROJEKCIE EDEN I NADCHODZĄCYCH NOWOŚCIACH

KryptoMiesiac.pl: Skąd wziął się pomysł na kryptowalutową aplikację o tematyce zdrowego żywienia jaką jest Eden. Czy osobiście jesteś fanem takiego stylu odżywiania?

Marcin Eden: Jestem fanem zdrowego żywienia. Z Marcinem jesteś już od dobrych kilku lat na rynku kryptowalut. W naszym wypadku rynek kryptowalut i jego integracja w Edenie, który skupia użytkowników Web 2, jest taką dźwignią marketingową. Web2 nie ma na ten moment dużo rozwiązań gdzie użytkownicy mogliby zarabiać korzystając z aplikacji, podczas gdy w Web 3 jest to normalna sprawa, np. airdropy. W Web3 jesteśmy od dawna przyzwyczajeni do tego że ktoś nam płaci za korzystanie z jakiegoś narzędzia. W naszym wypadku sama idea jest fajna. Zdrowa żywność to obecnie bardzo rozwijająca się nisza na świecie. Temat pojawia się na konferencjach inwestycyjnych. Dzisiaj na Invest Cuffs rozmawialiśmy już z kilkoma inwestorami. Ludzie chcą jeść dobrze. Mamy świadomość, że są to globalne problemy jeżeli chodzi o dostęp do dobrej jakości jedzenia, więc to połączyliśmy: Z jednej strony jest idea, która się ludziom podoba, bo mamy taką potrzebę zbliżenia się do natury, żeby dowiedzieć się jak żyć bardziej naturalnie, zdrowo i chcemy dobrej jakości produktów. Z drugiej strony połączyliśmy to z krypto, ponieważ znamy ten rynek, jesteśmy na nim od kilku lat. To jest motywujące gdy ktoś ma produkt, który daje mu wartość w postaci wiedzy, w postaci dostępu do dobrej jakości jedzenia i jeszcze możemy mu to wynagrodzić w postaci tokenów Edenu, a zarobek ten będzie mógł wydać na zakupy w marketplace.

KM: Jak wyglądały Twoje początki przygody z kryptowalutami? Kiedy się nimi zainteresowałeś? W co inwestowałeś?

ME: Nie pamiętam jak dokładnie o nich usłyszałem. Pamiętam, że była to giełda Bitbay. Były bardzo małe płynności na giełdach, duże skoki cenowe. Rollercoaster. Jeżeli chodzi o projekty, to nie było ich dużo: popularne były Lisk i Ethereum. Phil Konieczny robił jeszcze analizy altcoinów. Powstawały pierwsze kanały influencerów kryptowalutowych na polskim Youtubie. Pamiętam, że stakowałem Nexo. Jakies dinozaury by się znalazły jeszcze, które posiadałem.

KM: Wiemy, że przygotowujecie marketplace, co jeszcze planujecie w najbliższym czasie? Chcecie rozwijać aspekt zdrowotny, czy skupicie się na tokenie?

ME: U nas to idzie zawsze dwutorowo. Z jednej strony rozwijamy aspekt Web3, z drugiej Web2. Dużymi krokami zbliża się sezon. Z każdym tygodniem kolejne nowości będą się pojawiać. Przygotowujemy się do odpalenia Marketplace, gdzie użytkownicy będą mogli kupić produkty bez cukru, bez konserwantów, bez mąki z robaków. Dostępne będą produkty rzemieślnicze, nie tylko od rolników, ale również od osób indywidualnych i od manufaktur. Przed chwilą rozmawialiśmy również producentami octów naturalnych. Tego typu producentów będziemy zapraszać do Edenu. Byliśmy w Las Vegas na CES. Poznaliśmy tam partnera, którego jeszcze nie możemy ujawnić. Jest już naszym advisorem. Jest to duża postać z Doliny Krzemowej. Zgłasza się do nas wielu producentów z jego polecenia. Otwieramy sobie w ten sposób różne drzwi. Dla nas priorytetem jest uruchomić cały system Web2, mieliśmy listing EDN w grudniu, teraz nadchodzi pierwszy sezon, kiedy token już będzie zintegrowany z apką, będzie już działał mechanizm nagradzania za oznaczanie roślin i mechanizm dystrybucji nagród, aby użytkownicy mogli bezpośrednio w aplikacji wymienić tokeny za kupony rabatowe do Marketplace, za które będzie można kupować produkty. Czekają nas również implementacja Agentów AI, dzięki którym użytkownicy będą mieli prostszy dostęp do informacji: Co jest teraz dojrzałe? Jak to wykorzystać? Mam takie symptomy, co mi na to polecisz? Nasz AI Agent ma wiedzę na temat naturalnego leczenia i będzie mógł poprzez aplikację, edukować ludzi. Naszym celem jest, żeby Eden był już w pełni operatywnym ekosystemem w tym sezonie.

KM: Ogłaszaliście powstanie własnych suplementów. Czy planujecie stworzyć własną markę, czy raczej pozostaniecie pośrednikiem?

ME: Dobre pytanie. Mamy produkty spod naszego brandu Eden dostępne w Marketplace. To będą produkty bardzo wysokiej jakości, m.in. dżemy, soki bez cukru, również z nietypowych składników. Nie chcę jeszcze dokładnie zdradzać wszystkie rodzaje naszych produktów, ale wielkim skrócie mogę zdradzić, że będzie to linia suplementów, które zaprezentowaliśmy już na X, typowo pod krypto-inwestorów, z drugiej strony produkty bez cukru i konserwantów. Mamy chetnych producentów z towarami naprawdę wysokiej jakości, którzy widzą potencjał w Marketplace i chcą być jego częścią. Otrzymujemy ciągle próbki nowych towarów, sprawdzamy ich jakość przed proponowaniem współpracy, tak aby spełniali nasze rygorystyczne warunki co do składów. A oprócz tego będą też produkty naszej marki, które są już gotowe i czekają na uruchomienie Marketplace.

KM: Bardzo prężnie działa Wasza społeczność na Telegramie. Można tam się wymieniać wieloma informacjami. Jak wygląda obecnie stosunek polskich użytkowników i tych z poza Polski?

ME: Szczegółowych danych w tej chwili nie mam. Jeśli chodzi o oznaczenia, to każdy może zobaczyć, że większość jest w Polsce, więc mamy tą społeczność najmocniej rozwiniętą u nas. Warto powiedzieć, że nasze działania były skupione na developmencie. W tamtym sezonie mieliśmy mocny wystrzał oznaczeń, gdy z 12 tysięcy roślin, na mapie pojawiło się ich 80 tysięcy w 5 miesięcy. Focus był do tej pory na Polskę podczas gdy rozwijaliśmy i dopracowywaliśmy aplikację w ostanich dwóch latach. W tym sezonie chcemy mocno wejść ze strategią Go to market. Chcemy budować współpracę z twórcami na różnych kanałach zdrowia. Dopiero po optymalizacji w Polsce, możemy startować z innymi krajami. W tej chwili rośliny są oznaczane, już w ponad 30 krajach, mimo że nie mieliśmy tam żadnych działań marketingowych. Oczywiście większość to są polskie społeczności zagraniczne. W Polsce jeszcze jest dużo do zrobienia. Następnie będziemy się koncentrować na krajach Europy, potem Azji, gdzie jest dużo zieleni i duży potencjał dla Edenu.

KM: Mam wrażenie, że poza Unią Europejską, jedzenie jest nadal bardziej naturalne, pochodzące od bezpośrednich dostawców.

ME: Niekoniecznie wszędzie. W Indiach jedzenie jest bardzo słabej jakości. W Dubaju z kolei według informacji od naszego Advisora są kładzione duże naciski na jakość jedzenia. Będą tam czynione duże inwestycje w tym sektorze, gdyż obecnie duża jej ilość pochodzi z Indii. Byliśmy dwa tygodnie w USA, w Las Vegas, jest tam ogólnie bardzo słaba jakość jedzenia. Nasi Advisorzy stamtąd widzą potencjał w tym co robimy.

KM: Obecnie EDN jest na miejscu 1000 miejscu w Coin Gecko z marketcap 1 milion dolarów. Oznacza to niesamowity potencjał na wzrosty ceny tokena. Czy nie boisz się tego, że obecni posiadacze tokenów z Polski, gdy już Eden rozwinię się międzynarodowo, a Wy wskoczycie do TOP 100, staną się nagle krypto-milionerami?

ME: Tego im życzymy ! Naszym celem było aby maksymalnie uszczuplić ilość tokenów. Dlatego też zrobiliśmy spalanie 30% tokenów, zaraz po listingu. Było parę zabiegów mających na celu zminimalizowanie marketcapu. Życzę wszystkim posiadaczom aby byli z zadowoleni.

KM: Informowaliście społeczność, że ze względów prawnych, podczas zakupów w FIAT, będą one wymieniane na tokeny, a następnie od razu na FIAT, które będą trafiać na konta sprzedawców. Czy macie plany aby tokeny w przyszłości nie były używane tylko tymczasowo do zakupów?

ME: Każdy użytkownik może kupić tokeny na giełdzie, lub zdobyć je poprzez oznaczanie roślin. Jeżeli ktoś skupia się na Web3 i chce mieć swoje tokeny, bo nie chce ich zdobywać poprzez oznaczanie roślin, mając strategię długoterminową, może mieć nadzieję, że zainteresowanie nimi będzie rosło wraz z rosnącą społecznością. Jeśli ktoś ma strategię krótkoterminową, bo np. te tokeny zarobił, będzie mógł obserwować cenę i wymienić je na kupony rabatowe, za które nabędzie produkty w Marketplace. Warto dodać jak skonstruowana jest Tokenomia. 25% zysku jaki będziemy generować nie tylko z naszej sprzedaży, ale również z systemu reklamowego dla rolników, każdej sprzedaży w Marketplace, musimy przeznaczyć na Buyback tokenu EDN. Im dłużej Eden będzie funkcjonował, tym więcej automatycznych Buybacków będzie generował. Gdy już dopniemy wszystkie aspekty i aplikacja będzie miała swoją użyteczność w 100%, jesteśmy pewni że zaprojektowana tokenomia będzie działać tak jak zamierzamy. Społeczność która zakupiła tokeny w presale, rozumie ten model. Jesteśmy fundamentalistami i wierzymy w powodzenie projektu.

KM: Wracając do nadchodzących nowości, jak wpadliście na pomysł stworzenia Agenta AI?

ME: Mamy też pewne niespodzianki z tym związane, nie będzie to typowy jeden AI Agent. Trzeba być na bieżąco z technologią. Agenci wchodzi już do życia codziennego. Naszą misją jest zbliżyć ludzi do natury. Przez to że my nie mamy tej edukacji, Eden ma być takim mostem do niej dla ludzi, którzy jej nigdy nie mieli, a chcieliby się do natury zbliżyć. Poprzez Agenta, każdy będzie mógł zadać dowolne pytanie i otrzymać konkretną odpowiedź z konkretnych baz informacji, weryfikowanych przez nas, aby otrzymać jak najbardziej rzetelne informacje.

KM: Gdzie można obecnie śledzić projekt Eden w social mediach?

ME: Użytkownicy Web3 na pewno najłatwiej znajdą naszą społeczność na Telegramie oraz na X. Jesteśmy również na facebooku a wkrótce zaczniemy pojawiać się na kanałach twórców z Youtube. Jak macie jakieś pytania, możecie je zadawać na naszej grupie Telegramowej, gdzie jesteśmy aktywni i odpowiadamy na bieżąco.

WYWIAD Z JAKUBEM BARTOSZKIEM: ROZMOWA O KULISACH FUNKCJONOWANIA CASHIFY.EU

KryptoMiesiac.pl: Opowiedz czytelnikom o Cashify: czym jesteście i co oferujecie?

Jakub Bartoszek: Cashify to sieć stacjonarnych kantorów kryptowalut, Kryptomatów oraz sklep z metalami szlachetnymi. Działamy w 16 miastach w Polsce – głównie wojewódzkich. Naszym założeniem jest posiadanie tylko jednego oddziału w mieście. To przemyślana strategia – pozwala nam skupić się na jakości, a nie ilości. Nie chcemy, żeby kantory Cashify musiały ze sobą konkurować – wolimy, by każdy z nich mógł działać na najwyższym możliwym poziomie. Dzięki temu franczyzobiorca może w pełni zaangażować się w rozwój swojego punktu, inwestować w jakość obsługi, bezpieczeństwo i odpowiednią płynność finansową. Dość skrupulatnie wybieram osoby, które dołączają do naszej sieci – zależy mi na tym, aby każdy oddział Cashify cechował się najwyższym standardem. Chcę, by klient czuł się komfortowo i bezpiecznie – nawet przy dużych transakcjach, takich jak wypłata pół miliona złotych. Mamy też Kryptomaty, w tej chwili to już 30 sztuk. Zlokalizowane są głównie na stacjach benzynowych, co umożliwia korzystanie z nich 24 godziny na dobę, 7 dni w tygodniu, również w dni wolne czy święta. W ramach Cashify Gold oferujemy sprzedaż metali szlachetnych online i stacjonarnie, a także prowadzimy internetowy kantor walutowy. W skrócie: ułatwiamy wszystkim inwestycje alternatywne – od kryptowalut, przez metale szlachetne i zegarki premium, po waluty fiat. Aktywnie angażujemy się również w życie lokalnych społeczności w miastach, w których mamy swoje kantory. Organizujemy tam bezpłatne meetupy, z ciekawymi prelegentami, przede wszystkim praktykami w branży Web3, by wspierać społeczności w zdobywaniu wiedzy i rozwijaniu umiejętności inwestycyjnych.

KM: Czy oferujecie tylko wymianę fiat-produkt, czy także między produktami, np. krypto-złoto?

JB: Tak, mamy możliwość takich wymian. Możesz kupić lub sprzedać złoto za kryptowaluty. Obecnie spread przy takiej transakcji wynosi 5%. Dla przykładu, jeśli ktoś chce sprzedać jednouncjową złotą monetę i otrzymać za nią kryptowalutę, to różnica między ceną zakupu a sprzedaży wynosi właśnie 5%.

KM: Czy można wymieniać u Was kryptowaluty pomiędzy sobą, nie wychodząc do fiat, tak aby uniknąć zapłaty podatku?

JB: Nie, kryptowalutę na kryptowalutę możesz wymienić na dowolnym CEXie, DEXie, swapie itd. My takiej usługi nie prowadzimy.

KM: Jak wyglądają Wasze kantory? Co nasi czytelnicy mogą zastać w środku, odwiedzając Was?

JB: Przede wszystkim mogą liczyć na świetną atmosferę i serdeczne przyjęcie. Nasz zespół to osoby, które nie tylko przeprowadzają transakcje, ale też budują relacje. Podczas gdy konkurencja chwali się, że wszystko trwa u nich 5 minut, my jesteśmy dumni z tego, że u nas czasem trwa to 50, bo klient w międzyczasie zdąży wypić kawę, porozmawiać o inwestycjach, o życiu i pogodzie.

Podchodzimy bardzo relacyjnie do tego biznesu. Nasze punkty mieszczą się najczęściej w przestrzeniach coworkingowych. To bezpieczne, nowoczesne miejsca, gdzie można napić się dobrej kawy i porozmawiać w swobodnej atmosferze. Ale przede wszystkim - u nas nie ma krat czy szyb oddzielających kantorowca od klienta. Nie chcemy, żeby cokolwiek stało pomiędzy nami a człowiekiem po drugiej stronie. Stawiamy na otwartość, zaufanie i normalną, ludzką rozmowę, bez pancernego szkła.

KM: Jakie są wymagania aby otworzyć oddział Cashify na zasadzie franczyzy?

JB: Obecnie nie otwieramy już nowych oddziałów. Co ciekawe, spośród 16 działających punktów, aż 13 prowadzą moi znajomi lub przyjaciele. To osoby, które sam zaprosiłem do współpracy. To ja za nimi chodziłem i przekonywałem, że warto. Tak naprawdę nigdy nie mieliśmy klasycznego modelu franczyzowego, w którym publikujemy ogłoszenia i czekamy na zgłoszenia. Trzy oddziały powstały z inicjatywy osób, które same nas znalazły, zobaczyły jak działamy i chciały dołączyć. Uznaliśmy, że się nadają i tak rozpoczęliśmy współpracę. Nowych oddziałów już nie planujemy, ale nadal działamy w modelu afiliacyjnym i poleceń. Jeśli ktoś ma swoją społeczność, możemy zaproponować zniżki dla jej członków, a w zamian wynagradzamy osobę, która nas poleciła. To bardziej partnerska forma współpracy niż tradycyjna franczyza.

KM: Jaki jest stosunek między klientami z Polski i z zagranicy oraz jakich transakcji wykonujecie najwięcej?

JB: Zdecydowana większość naszych klientów to Polacy. Obcokrajowcy to maksymalnie 10%. A jeśli chodzi o wartości, to średnia transakcja w 2024 roku wynosiła około 35 tysięcy złotych.

KM: Jako że robicie KYC, czy zdarzyło się Wam mieć do czynienia z poszukiwanymi scammerami?

JB: Nie, aczkolwiek zdarza się, że otrzymujemy zapytania ze strony CBŚ, ABW czy innych służb, dotyczące tego, czy dany klient był u nas. Nagminnie zdarzają się również przypadki, gdy osoby oszukują nas, twierdząc, że kupują krypto dla siebie, a następnie wpłacają środki na platformy inwestycyjne, co niestety kończy się utratą majątku. Dlatego bardzo poważnie traktujemy kwestie związane z bezpieczeństwem i przeciwdziałaniem oszustwom, stawiając również na edukację naszych klientów.



KM: Jakie dokumenty są wymagane w przypadku wymiany większych kwot. Czy macie jakieś limity?

JB: Póki co wymiana o wartości do 1000 euro jest anonimowa... Powyżej tej kwoty, aż do 15 000 euro, przeprowadzamy standardową weryfikację tożsamości (KYC), jednak transakcja nie jest zgłaszana do żadnych instytucji. Jeśli kwota wymiany przekracza 15 000 euro, również stosujemy KYC, a dodatkowo transakcja jest zgłaszana do BIK, przez nas lub przez bank, w zależności od tego, czy środki są przekazywane gotówką, czy przelewem. W przypadku klientów z Polski nie wymagamy dokumentu potwierdzającego źródło środków do kwoty 150 000 złotych. Powyżej tego progu, prosimy już o przedstawienie takiego źródła, może to być np. PIT, umowa sprzedaży nieruchomości lub historia dotycząca zakupu kryptowalut. Jeśli ktoś sprzedaje krypto, oczekujemy, że będzie potrafił udokumentować, w jaki sposób wszedł w jej posiadanie. W przypadku klientów zagranicznych, kwestia źródła środków jest oceniana indywidualnie. Także jeżeli na przykład 18-letni obywatel Ukrainy chce kupić kryptowaluty za 50 000 złotych, będziemy wymagać dokładnego potwierdzenia pochodzenia tych pieniędzy. Bardzo poważnie podchodzimy do kwestii przeciwdziałania praniu pieniędzy i zależy nam na tym, by każda transakcja była przejrzysta i zgodna z przepisami.

KM: Czyli chcąc dokonać u Was wymiany, klient musi mieć ze sobą dowód tożsamości oraz laptopa lub komórkę z zainstalowanym portfelem?

JB: Dokładnie tak. Klient powinien mieć swój telefon lub laptop z zainstalowanym portfelem. Nie udostępniamy ani naszego Wi-Fi ani komputerów, przede wszystkim ze względów bezpieczeństwa.

KM: Ile wynoszą aktualne prowizje i czy się zmieniają?

JB: Nasze prowizje są stałe i dostępne na stronie internetowej. Ostatnia zmiana miała miejsce 1 marca. Zdecydowaliśmy się na podwyżkę, ponieważ rozpoczęliśmy proces pozyskiwania licencji w ramach regulacji MiCA, a to bardzo kapitałochłonny projekt.

Pełna tabela prowizji znajduje się pod adresem: <https://www.cashify.eu/prowizje-wymiany-kryptowalut>

CASHIFY.EU: POLSKA SIEĆ KANTORÓW KRYPTOWALUT I METALI SZLACHETNYCH

Cashify to dynamicznie rozwijająca się sieć stacjonarnych i mobilnych kantorów kryptowalutowych oraz intuicyjnych Kryptomatów, które łączą prostotę obsługi z najwyższym poziomem bezpieczeństwa. Ich misją jest uczynienie kryptowalut codziennym środkiem płatniczym – dostępnym, bezpiecznym i zrozumiałym dla każdego, niezależnie od doświadczenia.

„Zaprojektowaliśmy Cashify tak, aby transakcje były takie, jakich sami byśmy oczekiwali – szybkie, bezproblemowe i przejrzyste” – podkreślają twórcy sieci kantorów Cashify.



Co wyróżnia Cashify?

◆ Bezpieczeństwo i przejrzystość

Cashify stawia na pełną transparentność: użytkownik jeszcze przed wymianą wie, ile zapłaci i na jakiej podstawie wyliczana jest prowizja. Firma nie pobiera ukrytych opłat ani za wypłatę gotówki, ani za transfer kryptowalut. Wszystkie transakcje bazują na USDC, który jest punktem odniesienia przy kalkulacji kursu i prowizji.

◆ Szeroka dostępność

Dzięki stacjonarnym kantorom w największych miastach oraz mobilnym punktom obsługi, Cashify umożliwia szybkie i wygodne wymiany krypto-fiat na terenie całej Polski. W ofercie są także Kryptomaty, gdzie każdą transakcję można wykonać w pełni samodzielnie.

◆ Bogaty wybór walut

W Cashify można kupować i sprzedawać ponad 600 kryptowalut, w tym m.in. Bitcoin, Ethereum, Solana, XRP, Dogecoin, Litecoin czy USDC. Obsługiwane waluty fiat to PLN, EUR, USD i GBP, a także możliwość konwersji na złoto i srebro, dla osób szukających aktywów odpornych na inflację.

◆ Zawsze przyjazna atmosfera

Zespół Cashify dokłada starań, by każda wizyta przypominała spotkanie z przyjacielem, a nie formalną transakcję. W niektórych kantorach transakcje są... pretekstem do rozmowy przy kawie! Jak mówi firma:

„U nas wymiana trwa 50 minut – tyle, ile potrzeba, żeby napić się kawy i porozmawiać z pracownikiem po zakończonej transakcji.”

Przejrzyste warunki i uczciwe prowizje

Cashify oferuje zróżnicowane stawki prowizji w zależności od wolumenu.

Pełna tabela prowizji znajduje się pod adresem: <https://www.cashify.eu/prowizje-wymiany-kryptowalut>

💡 W kantorach przy transakcjach poniżej 4 000 PLN doliczana jest dodatkowa opłata (50–100 PLN).

💡 Kryptowalutowe Kryptomaty naliczają prowizję 5.5% + opłaty sieciowe. Dla firm lub inwestorów z dużym wolumenem, Cashify oferuje indywidualne warunki hurtowe – wystarczy się skontaktować.

REKLAMA

A vibrant poster for the Cryptosphere event. The background is a mix of yellow and purple with abstract shapes. At the top, 'CRYPTOSPHERE' is written in a stylized, outlined font. A diagonal banner with 'cryptosphere.pl' in purple script crosses the middle. In the center, a white circle with a purple border contains the text 'KryptoMiesiac.pl' and 'POLSKI MIESIĘCZNIK O KRYPTOWALUTACH'. On the right, a vertical purple bar displays '26|04|' and 'WROCŁAW' in white. The bottom features a purple bar with 'PATRON MEDIALNY' on the left and 'BILET GENERAL' on the right. A large white banner at the very bottom reads 'ODBIERZ 21% RABATU Z KODEM: KRYPTOMIESIAC' in bold black and yellow letters.

CRYPTOSPHERE

cryptosphere.pl

KryptoMiesiac.pl
POLSKI MIESIĘCZNIK
O KRYPTOWALUTACH

26|04|
WROCŁAW

PATRON MEDIALNY

BILET GENERAL

ODBIERZ 21% RABATU Z KODEM: KRYPTOMIESIAC

BITOMAT.COM: NAJPROSTSZY SPOSÓB NA KRYPTOWALUTY BEZ POŚREDNIKÓW I BEZ STRESU

W świecie, w którym cyfrowe waluty coraz częściej konkurują z tradycyjnym systemem bankowym, Bitomat.com wyróżnia się jako jedno z najbardziej bezpośrednich i wolnościowych rozwiązań dla użytkowników kryptowalut. Sieć samoobsługowych bitomatów, która rozpoczęła swoją działalność w 2017 roku pod nazwą Shitcoins.club, dziś funkcjonuje jako międzynarodowa marka znana z prostoty, anonimowości i najniższych prowizji na rynku.



🔗 **Prezent od bitomat.com:** Voucher na kwotę 50 - 100 PLN za zapisanie się do **Newslettera**: https://www.bitomat.com/newsletter?promo_code=kryptomiesiac

♦ Kryptowaluty bez zbędnych formalności

Na Bitomat.com nie znajdziesz formularzy do wypełnienia, SMS-ów do potwierdzania, kont do zakładania ani marketingowych zgód do akceptowania.

Kup lub sprzedaj Bitcoina bez rejestracji, logowania czy łączenia konta bankowego – w pełni anonimowo i zgodnie z zasadą: Twoje krypto – Twoje zasady.

"Transakcje bez weryfikacji SMS, rejestracji, ciasteczek czy logowania – to nasza codzienność" – deklarują twórcy Bitomat.com.

◆ Pionierzy w Europie i poza nią

Bitomat.com może pochwalić się obecnością w ponad 15 krajach, m.in. w Polsce, Brazylii, Hiszpanii, Rumunii, Włoszech czy Chile. A wszystko zaczęło się od jednego urządzenia – pierwszego w Polsce bankomatu kryptowalut, który z czasem przekształcił się w sieć rozpoznawalnych na całym świecie pomarańczowych maszyn w kształcie litery „B”.

"Naszą misją od początku było umożliwienie użytkownikom wymiany kryptowalut bez udziału banków i ich opresyjnych struktur."

◆ Dlaczego Bitomat?

Bitomat to nie tylko urządzenie – to manifest ideologiczny. Twórcy projektu to zwolennicy anarchokapitalizmu, przeciwnicy systemu rezerwy częściowej i wszelkiej bankowej kontroli nad pieniądzem. Bitomaty dają ludziom narzędzie do przeprowadzania wolnych, niezależnych i błyskawicznych transakcji gotówkowych.

◆ Najniższe prowizje? Sprawdź sam!

Zgodnie z obietnicą – bitomaty Bitomat.com oferują prowizje aż 4 razy niższe niż globalna średnia. Jak to możliwe? Dzięki rezygnacji z pośredników, biurokracji i kosztownych systemów płatniczych. Sieć stale się rozwija i dostosowuje swoje urządzenia, aby były jeszcze szybsze, wygodniejsze i bardziej intuicyjne.

◆ Twoja prywatność to priorytet

Każdy użytkownik sam decyduje, kto może wejść do lokalu z bitomatem – kontrola dostępu za pomocą przycisku to standard w punktach Bitomat.com. Dzięki temu możesz przeprowadzić swoją transakcję w spokoju, prywatnie i bez presji.

Bitomat.com to więcej niż tylko bankomat Bitcoin – to filozofia wolności, prywatności i niezależności finansowej, zamknięta w prostym urządzeniu. Jeśli szukasz szybkiej, taniej i anonimowej formy kupna lub sprzedaży Bitcoina – to właśnie znalazłeś miejsce dla siebie.

 **Prezent od bitomat.com:** Voucher na kwotę 50 - 100 PLN za zapisanie się do Newslettera: https://www.bitomat.com/newsletter?promo_code=kryptomiesiac

PAYCOINTAX: APLIKACJA DO ROZLICZANIA PODATKÓW OD KRYPTOWALUT

Zbliżający się koniec roku to czas, kiedy wielu inwestorów zadaje sobie to samo pytanie: czy muszę rozliczyć podatek od kryptowalut? Jeśli jesteś polskim rezydentem podatkowym, odpowiedź brzmi: tak. Na szczęście nie musisz robić tego ręcznie – z pomocą przychodzi nowoczesna i zautomatyzowana aplikacja PayCoinTax, która upraszcza cały proces do zaledwie trzech kroków.



◆ Podatek od kryptowalut – o co chodzi?

Zgodnie z polskim prawem, obrót kryptowalutami (walutami wirtualnymi) podlega opodatkowaniu. Stawka podatku dochodowego wynosi 19% i liczona jest od zysku, czyli różnicy między przychodem a kosztem zakupu tokenów. Co istotne – nawet jeśli nie sprzedałeś żadnych kryptowalut w danym roku, ale dokonałeś ich zakupu za waluty fiducjarne (np. PLN, USD, EUR), nadal musisz wykazać te transakcje w deklaracji.

Dlaczego? Bo w przyszłości pozwoli Ci to odliczyć koszty zakupu od zysków, zmniejszając należny podatek. Brak takiej deklaracji może sprawić, że nie uwzględnisz kosztów i zapłacisz więcej niż powinieneś.

◆ Rozlicz się w 3 prostych krokach z PayCoinTax

PayCoinTax to narzędzie, które automatyzuje proces rozliczania podatku od kryptowalut. Zamiast mozolnie zbierać dane, liczyć ręcznie i obawiać się błędów, możesz:

1. Stworzyć konto – szybka rejestracja za pomocą e-maila. Wybierz pakiet odpowiedni do liczby transakcji i typów aktywów.
2. Zintegrować swoje giełdy – dzięki integracji API z popularnymi giełdami, dane transakcyjne pobierane są automatycznie.
3. Obliczyć podatek – aplikacja generuje gotowy raport z wyliczoną kwotą podatku do zapłaty oraz informacjami niezbędnymi do wypełnienia deklaracji PIT-38.

Bezpieczeństwo, szybkość, niezawodność

PayCoinTax stawia na trzy kluczowe wartości:

- Szybkość – dane pobierane są błyskawicznie z giełd.
- Niezawodność – kalkulacje podatkowe są automatyczne i dokładne.
- Bezpieczeństwo – Twoje dane są szyfrowane i chronione zgodnie z najlepszymi standardami.
-

◆ Kto powinien skorzystać?

Aplikacja jest idealna zarówno dla początkujących inwestorów, którzy wykonują pierwsze transakcje, jak i dla doświadczonych traderów, którzy posiadają setki operacji na różnych giełdach. Dzięki integracjom API nie trzeba ręcznie wprowadzać danych, a zaawansowane algorytmy radzą sobie z nawet najbardziej złożonymi przypadkami.

Podsumowanie

Jeśli nie chcesz, by podatki od kryptowalut stały się Twoim koszmarem, wybierz PayCoinTax – narzędzie, które ułatwia życie każdemu inwestorowi krypto. Zamiast marnować godziny na księgowanie i obawiać się błędów w deklaracji, zautomatyzuj cały proces i miej spokój z fiskusem.

 Dowiedz się więcej i rozlicz swój podatek szybko i bez stresu: paycointax.pl

CRYPTOSPHERE 5.0

ZAPOWIEDŹ KONFERENCJI WE

WROCŁAWIU

26 kwietnia 2025 roku Wrocław stanie się epicentrum dyskusji o najnowszych trendach w świecie blockchain, kryptowalut, technologii Web3 oraz sztucznej inteligencji cryptosphere.pl. Tego dnia odbędzie się CryptoSphere 5.0 – piąta edycja edukacyjno-networkingowej konferencji skierowanej do entuzjastów nowych technologii. Wydarzenie dedykowane jest zarówno ekspertom, jak i osobom dopiero stawiającym pierwsze kroki w świecie krypto. Konferencja ma charakter otwarty i rodzinny – mile widziani są uczestnicy w każdym wieku i na każdym poziomie zaawansowania, a przyjazna atmosfera sprzyja swobodnej wymianie wiedzy i doświadczeń



Bogaty program i prelegenci

CryptoSphere 5.0 zapowiada się imponująco pod względem skali i programu. Poprzednia edycja zgromadziła ponad 700 uczestników, przeszło 20 prelegentów i 10 wystawców stockwatch.pl. W tym roku organizatorzy również potwierdzają udział ponad 20 prelegentów z Polski i zagranicy oraz ok. 12 stoisk partnerów na miejscu. Swoją wiedzę podzielą się praktycy branży – od doświadczonych inwestorów i twórców projektów blockchain po ekspertów od bezpieczeństwa czy specjalistów AI. Taka różnorodność gwarantuje wysoki poziom merytoryczny prelekcji i paneli dyskusyjnych. Równolegle w strefie targowej partnerzy zaprezentują innowacyjne rozwiązania i narzędzia dla świata kryptowalut i blockchaina, dając uczestnikom okazję do bezpośrednich rozmów z przedstawicielami firm technologicznych.

Kluczowe tematy konferencji

Agenda CryptoSphere 5.0 obejmuje najistotniejsze zagadnienia, którymi żyje obecnie społeczność krypto i nowych technologii. Najważniejsze tematy poruszane podczas wystąpień to:

- **Regulacje i bezpieczeństwo w krypto** – omówienie aktualnych regulacji prawnych, nadchodzących zmian oraz sposobów bezpiecznego poruszania się po rynku kryptowalut.
- **Rozwój projektów blockchain i DeFi** – case study innowacyjnych projektów, dyskusje o przyszłości zdecentralizowanych finansów i najlepszych praktykach tworzenia projektów opartych o blockchain.
- **Zastosowania AI w Web3** – pokazanie, jak sztuczna inteligencja wpływa na rozwój ekosystemu Web3, usprawnia procesy biznesowe i tworzy nowe możliwości dla użytkowników oraz deweloperów.
- **Alternatywne inwestycje** – prezentacja innych perspektywicznych form lokowania kapitału poza tradycyjnym rynkiem krypto, takich jak nieruchomości cyfrowe, tokenizacja aktywów fizycznych czy inwestowanie w dzieła sztuki.

Nie tylko prelekcje: atrakcje i networking

CryptoSphere to nie tylko wykłady – to całe wydarzenie społecznościowe nastawione na integrację i dobrą zabawę. Na uczestników czekają dwa side eventy odbywające się w trakcie konferencji oraz jeden poprzedzający wydarzenie. W dniu konferencji będzie można wziąć udział m.in. w Czas Inwestora Level 4: Sztuka Inwestowania – cyklu debat i warsztatów poświęconych alternatywnym inwestycjom (takim jak nieruchomości, sztuka czy kryptowaluty) urozmaiconym konkursami z nagrodami cryptosphere.pl. Drugi side-event to Strefa Relaksu Eden, czyli specjalna strefa chillout, gdzie przy wygodnych leżakach, naturalnych akcentach i luźnej atmosferze można odpocząć, porozmawiać o projektach lub po prostu zregenerować siły między prelekcjami. Jeszcze przed konferencją zaplanowano dodatkowe wydarzenie integracyjne, które rozgrzeje społeczność CryptoSphere i pozwoli na nawiązanie kontaktów już przed głównym eventem.

Po intensywnym dniu prelekcji organizatorzy zapraszają na integracyjne afterparty. Będzie to doskonała okazja, by w swobodnej atmosferze kontynuować rozmowy, wymienić się wrażeniami z konferencji i nawiązać kolejne wartościowe znajomości. Dodatkowe atrakcje – w tym konkursy z nagrodami dla uczestników – sprawią, że emocje nie opadną wraz z zakończeniem ostatniego wykładu. Przyjazna i pełna humoru atmosfera CryptoSphere z pewnością udzieli się wszystkim obecnym, sprzyjając zarówno nauce, jak i zabawie.

Dlaczego warto kupić bilet na CryptoSphere 5.0?

Jeśli wciąż zastanawiasz się nad udziałem, oto kilka powodów, dla których warto dołączyć do CryptoSphere 5.0:

- Zdobycie praktycznej wiedzy – uczysz się od ekspertów i doświadczonych praktyków, dzięki czemu zyskujesz realne umiejętności i informacje przydatne na co dzień.
- Nowe kontakty – poznajesz ludzi o podobnych pasjach: inwestorów, przedsiębiorców, specjalistów IT i wielu entuzjastów, co owocuje cennym networkingiem.
- Dostęp do narzędzi – odkrywasz nowatorskie platformy, aplikacje i rozwiązania technologiczne prezentowane przez partnerów konferencji, które mogą usprawnić Twoje działania w świecie krypto i Web3.
- Możliwość rozmowy z ekspertami – masz niepowtarzalną szansę zadać pytania prelegentom i ekspertom obecnym na wydarzeniu oraz skonsultować swoje pomysły z profesjonalistami.
- Wyjątkowa atmosfera wydarzenia – doświadczysz inspirującej, przyjaznej atmosfery sprzyjającej wymianie wiedzy i doświadczeń, poczujesz ducha innowacji oraz dobrą energię społeczności krypto.

CryptoSphere 5.0 to wydarzenie, którego nie możesz przegapić, jeśli interesujesz się kryptowalutami, blockchainem, Web3 czy AI. Dołącz do nas 26 kwietnia 2025 we Wrocławiu – zdobywaj wiedzę, nawiązuj relacje i współtwórz przyszłość opartą na nowych technologiach!

KRYPTO EKIPA: POLSKA SPOŁECZNOŚĆ KRYPTOWALUTOWA

W świecie kryptowalut, który często kojarzy się z anonimowością, zmiennością i cyfrowym chaosem, polska społeczność Krypto Ekipa wyróżnia się wyjątkowym podejściem: stawia na ludzi, edukację i wspólne doświadczenia. Jej historia pokazuje, że z luźnej rozmowy na Telegramie może wyrosnąć silna, rozpoznawalna marka w świecie Web3 i blockchaina.



Od spontanicznej rozmowy do silnej społeczności

Początki sięgają 2019 roku, kiedy to grupa entuzjastów kryptowalut spotkała się na jednym z ogólnych forów Telegrama. Tematy krypto dominowały rozmowy, ale forum miało inny profil – dlatego powstała osobna grupa o wdzięcznej nazwie „Luźne gadki”. Z czasem – gdy liczba uczestników sięgnęła 60 osób – zorganizowano konkurs na nową nazwę. Tak narodziła się Krypto Ekipa.

Od tego momentu wszystko zaczęło nabierać rozpędu. Powołano moderatorów, administratorów i zarząd, a społeczność zaczęła spotykać się również na żywo – przy piwie, ognisku, i... rozmowach o Bitcoinie, altcoinach, DeFi czy regulacjach. Dziś w Ekipie działa aktywnie około 30 osób z całej Polski, które nie tylko pomagają w sieci i na eventach, ale też obsługują sklep internetowy czy współtworzą własne konferencje.

Edukacja przede wszystkim

Jedną z najważniejszych wartości Krypto Ekipy jest dzielenie się wiedzą. Na ich portalu edukacyjnym znaleźć można materiały zarówno dla nowicjuszy, jak i bardziej zaawansowanych inwestorów. Kursy, poradniki, podstawowe pojęcia – wszystko po to, by wejście w świat kryptowalut było możliwie najłatwiejsze i najbardziej świadome.

Jak mówią członkowie społeczności:

„Kiedy zaczynaliśmy, sami szukaliśmy informacji. Teraz staramy się być tym źródłem wiedzy dla innych.”

Krypto Sklep i konferencje

Gdy popularność Ekipy rosła, pojawił się naturalny pomysł na sklep z gadżetami – koszulkami, czapkami, kubkami. Krypto Sklep działa do dziś, a jego produkty są często rozdawane za darmo społeczności podczas różnych wydarzeń. Na polskich konferencjach można bez problemu spotkać osoby w ubraniach z logo Krypto Ekipy.

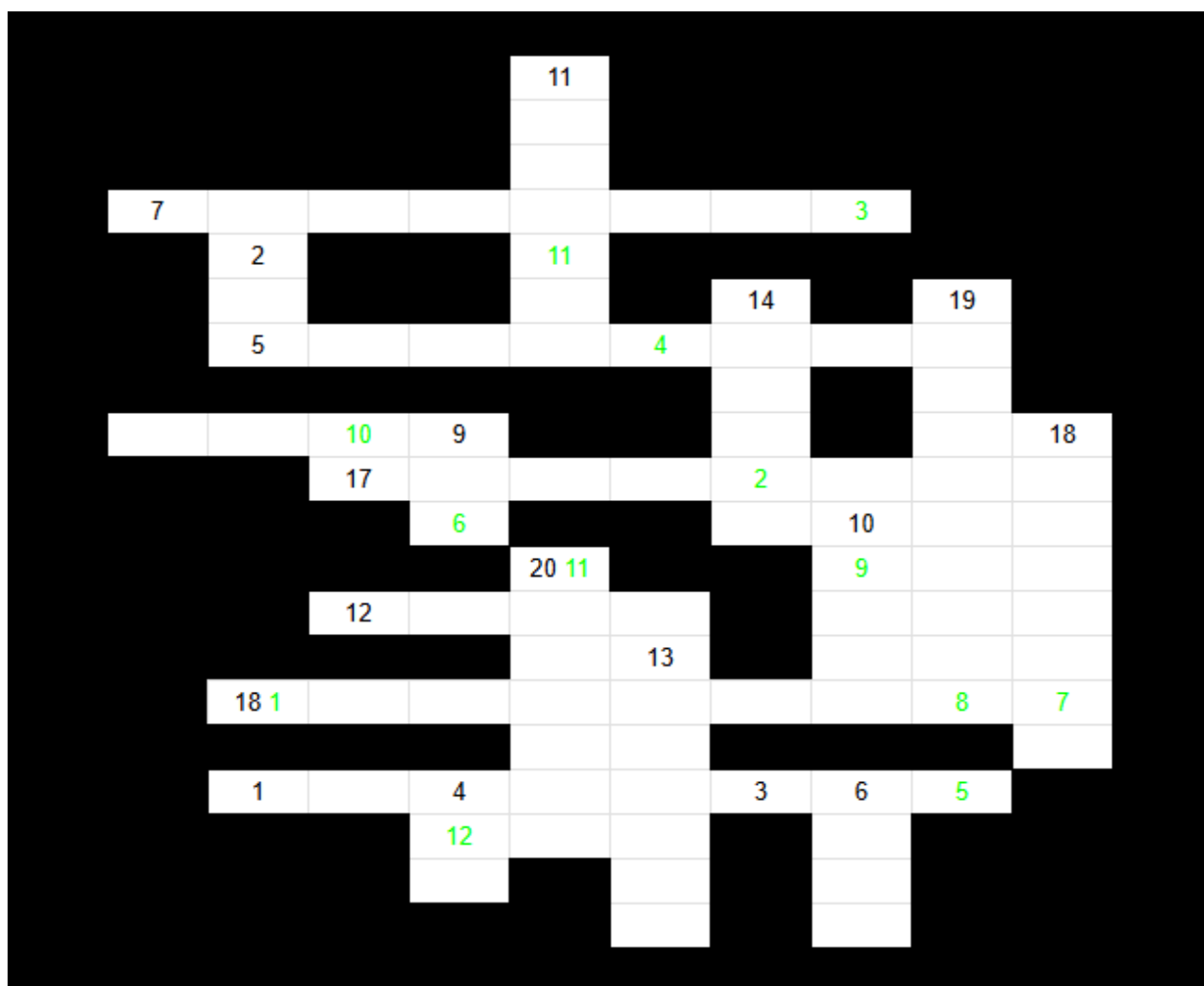
To jednak nie wszystko – Krypto Ekipa organizuje własne wydarzenie: Crypto Community Conference – zjazd społeczności Web3, który stał się jednym z kluczowych punktów w kalendarzu każdego entuzjasty kryptowalut w Polsce. Oprócz tego ekipa pojawia się na innych imprezach branżowych, takich jak Cryptosphere, Krypto Silesia, MBX, aktywnie budując sieć kontaktów i promując zdrowe podejście do kryptowalut.

Krypto Ekipa dziś

Po latach działalności Krypto Ekipa to nie tylko społeczność – to styl życia i pełnoetatowe zajęcie dla wielu jej członków. Zmienili się ludzie, pojawiły się nowe projekty i pomysły, ale cel pozostał niezmienny: łączyć ludzi wokół pasji do kryptowalut i wspierać ich na każdym etapie tej przygody.

W świecie, w którym tak łatwo o anonimowość i dystans, Krypto Ekipa pokazuje, że technologia może łączyć – nie tylko cyfrowo, ale i całkiem realnie.

KRYPTÓWKA - KWIECIEŃ 2025



PIONOWO: 2. Opłata za wykonanie transakcji na Ethereum, 4. Zdecentralizowana giełda (skrót), 6. Strach przed przegapieniem (skrót), 9. Zdecentralizowana organizacja autonomiczna (skrót), 10. to samo słowo występuje w block... i ...link, 11. Darmowa dystrybucja tokenów, 13. Zarabianie poprzez zamrażanie kryptowalut, 14. Rozwiązanie skalujące sieć blockchain, 15. Nagłe porzucenie projektu przez twórców, 16. Wspak klucz potrzebny do podpisywania transakcji, 18. Popularny portfel Ethereum, 19. Wspak klucz potrzebny do podpisywania transakcji, 20. Nagłe porzucenie projektu przez twórców

POZIOMO: 1. Strategia trzymania kryptowalut na długi, 3. Token niezamienny (skrót), 5. Różnica między oczekiwaną a rzeczywistą ceną transakcji, 7. Płynność finansowa, 9. Zdecentralizowane finanse (skrót) 12. Wspak proces usuwania tokenów z obiegu, 17. Miara mocy obliczeniowej sieci, 18. Influencer, który przewidział aktualny "krach" kryptowalut to: 321...

Hasło tworzą literki z pól z zielonymi liczbami.

Odpowiedzi prosimy nadsyłać na kontakt@kryptomiesiac.pl

Polub nasz profil na X aby uczestniczyć w losowaniu nagród.

NAGRODY: 3x bilet na **Cryptosphere** i 5x **20 USDT**

Informacje o losowaniu nagród na naszym X: <https://x.com/KryptoMiesiac>

REKLAMA

Chcesz dowiedzieć się więcej o kryptowalutach i nauczyć się inwestowania? Sprawdź nasze ebooki.



naffy.io

Kryptowaluty dla
początkujących

Dowiedz się więcej